EVOLUCIÓN Y ANÁLISIS DE LOS DATOS TECNICO-ECONÓMICOS EN LAS EXPLOTACIONES DE OVINO DE LECHE EN LA C.A.P.V. (1997-1999).

L.Nafarrate(1), S.Marijuán(1), M.Elgarresta(2), I. Arrieta(2), J.M. Lete(2), K. Garmendia(2), I. Zuriarrain(2), J. Garro(3), F. Solaguren(3), E. Mtz de Albeniz, K. Bilbao(3), P. Santamaría,(4), A. Garrastazu(4).

(1) SERGAL, La Paloma 6, 01004 Vitoria-Gasteiz (Araba)
(2) LURGINTZA, José Artetxe 3, 20730 Azpeitia (Gipuzkoa)
(3) LORRA, Bº Garaioltza 23, 48196 Lezama (Bizkaia)
(4) IKT S.A., Arkaute apdo 46 01080 Arkaute (Araba)

INTRODUCCIÓN

El sector de ovino de leche en el País Vasco es un sector en alza tanto en su producción, 1,9% de incremento en el último año respecto al anterior, como en su censo ganadero.

Paralelamente esto se ha acompañado de un aumento de la demanda por parte de algunas explotaciones de un asesoramiento técnico y económico cuyo objetivo es facilitar la gestión de estas empresas.

MATERIAL Y METODOS

Los datos analizados proceden de las explotaciones adscritas a los centros gestión de la CAV (Lorra, Lurgintza y Sergal) en los años 1997, 1998 y 1999. En estos se lleva a cabo el programa integrado de gestión técnica y económica: recogida de datos y asesoramiento técnico en las explotaciones e introducción y análisis de datos en los centros de cada territorio. Toda la información se centraliza posteriormente en el centro tecnológico y de investigación (IKT).

RESULTADOS Y DISCUSIÓN

Las explotaciones de ovino de leche sobre las que se realiza el estudio responden a las siguientes características:

INDICES TECNICOS	1997	1998	1999
Nº Explotaciones	34	34	46
UTAs	1,9	1,8	1,75
Nº ovejas/explotación	384	425	382
Litros/oveja productiva/año	62,4	67,8	74,73
Litros explotación	23.760	28.575	28.673

La muestra de explotaciones en gestión como se ve todavía no está estabilizada y continua en aumento, con lo cual la caracterización se va modificando en función de las explotaciones del año. El número de ovejas productivas, es decir mayores del año, está alrededor de las 400, observando un aumento de los litros totales de la explotación (4.913 litros por explotación)y por tanto la producción unitaria por animal productivo (20% de incremento en el periodo).

INDICES ECONOMICOS	1997	1998	1999
Ptas./l.leche (central + directa)	148	155	157
Ptas. l. Leche (Queso)	245	251	255
Ptas. kg de concentrado	33,2	32,7	30,1
Ptas. kg de queso	1.549	1.568	1.593
Gtos de alimentación comprada/oveja	4.178	4.210	4.565
MB sobre alim comprada/oveja	12.328	14.144	15.616

La orientación comercial de estas explotaciones puede ser tanto la venta directa de leche, como la venta a central o la venta de queso. Esta orientación marca claramente una diferencia de precios en el producto de venta, de tal forma que la media del precio central/ directa tiene una diferencia de hasta 62 ptas/l en el último año.

El precio del kilogramo de queso se incrementa en un 2,8%, inferior al sufrido por el precio medio de la leche 6%.

Los gastos en alimentación comprada por oveja aumentan al mismo tiempo que la producción. Como tanto la producción como los ingresos han aumentado, este incremento en los gastos no ha supuesto una merma en el margen.

En cuanto a los resultados económicos y la distribución de los ingresos y gastos en las explotaciones a lo largo de estos 3 años se reflejan en la tabla siguiente, dándose todos los resultados en ptas por oveja productiva:

	1997	1998	1999
Venta de leche	3.472	3.976	4.709
Venta de queso y dif. almacen	9.263	10.433	11.178
Venta de corderos y lana	3.888	4.059	4.338
Venta/compra de ganado	440	861	341
Subvenciones	4.619	5.488	7.107
Total ingresos	**21.682**	**24.817**	**27.673**
Gastos alimentación ov + recría	4.476	4.576	5.049
Forrajes propios	1.169	1.102	730
Otros variables (1)	1.186	1.306	1.400
Gastos variables	**6.831**	**6.984**	**7.179**
Reparación y conservación	569	922	845
Rentas	467	572	857
Intereses	908	806	767
Amortizaciones técnicas	3.054	3.122	3.120
Otros gastos fijos (2)	1195	1315	1498
Gastos fijos	**6193**	**6737**	**7087**
Gastos totales	**13024**	**13721**	**14266**

(1) Otros variables: Incluyen veterinario, medicinas, IA, gastos de ordeño, camas, comercialización, cuotas variables...etc.

(2) Otros fijos: utillaje, luz, agua, teléfono, contribuciones, seguros, cuotas fijas...etc.

En cuanto a los ingresos han aumentado de forma importante y homogénea. El producto principal, vendido tanto en crudo como transformado a

queso, se ha revalorizado por ser un artículo que tiene asegurado el mercado por su calidad y por su origen controlado.

Los ingresos por venta de corderos crecen debido tanto a la subida del precio como al aumento en la prolificidad del rebaño, esto último causado por el incremento en el uso de tratamientos de sincronización e inseminación artificial.

Las subvenciones más cuantiosas percibidas por el sector ovino proceden del FEOGA y el incremento de estas ha sido lo que ha marcado la tendencia.

Los gastos variables, los relacionados directamente con el ganado, se incrementan aproximadamente en un 5%. Con una subida más importante en los gastos varios, principalmente inseminaciones y también en la comercialización ya que la mayoría de los nuevos socios son elaboradores de queso. El gasto de alimentación en su globalidad se mantiene, pero hay un incremento en el consumo y gasto de alimentación comprada que se ve compensado con una disminución en los gastos en forrajes propios (igual gasto con mayor superficie).

Los gastos fijos totales aumentan en un 15% debido a que los gastos en reparación-conservación y los arrendamientos unitarios suben.

Por otra parte, los gastos fijos indicativos de las inversiones de las explotaciones, suponen prácticamente el 50% del total de estos gastos, lo que señala la existencia de un sobredimensionamiento de las inversiones. Este dimensionamiento desmesurado sea quizás no tanto por el importe global sino por la utilización de estas estructuras durante un corto periodo de producción (8 meses máximo de campaña).

	1997	1998	1999
Margen Bruto	10.231	12.346	13.387
Margen neto	8.658	11.097	13.407

Para finalizar, la tendencia de los márgenes de esta actividad es positiva, lo cual permite aseverar que es una actividad con un futuro prometedor. Lo que llama la atención es que el importe de gastos variables y fijos, teniendo en cuenta su origen, sea prácticamente similar. Esto da lugar a un margen neto de valor similar al margen bruto, mantenido por lo que representan en los ingresos las subvenciones.

Además de estos datos hay que considerar para el cálculo de disponibilidad empresarial el coste de la mano de obra, sueldos y seguridad social, que a lo largo de estos años ha estado alrededor de las 850 ptas. por oveja y año.

Como apunte añadido y brevemente comentado por falta de espacio hacer referencia a la gran diferencia de resultados, principalmente en ingresos y en ambos márgenes entre las explotaciones según su sistema de venta. La rentabilidad sigue un orden creciente venta de leche a central, venta directa y venta de queso.

BIBLIOGRAFÍA

SERGAL (AGORALA), Memorias anuales 96-99.
LURGINTZA, Memorias anuales 96-99.
LORRA, Memorias anuales 96-99.